



《WEBサイト企画提案》

# 旅のしおり代行

旅行には行きたいけど、旅行の計画を立てるのが面倒くさい。  
でも、旅行会社に頼むとツアーになるし。  
雑誌やWEBサイトのモデルコースは、ちょっとズレてる気がする。  
航空チケットやホテルは自分で予約するから、誰か計画してくれないかな。  
AちゃんやOさんが一緒なら、計画立ててくれて助かるのにな。  
という思いから、このWEBサイトを考えました。

# もくじ



1.R

市場調査、SWOT分析

2.STP

ポジショニングマップ

3.MM

要件定義  
ペイトメディアの選択

4.I

KGI・KPIの設定  
コンバージョン

◆制作時間◆

8時間

◆制作環境◆

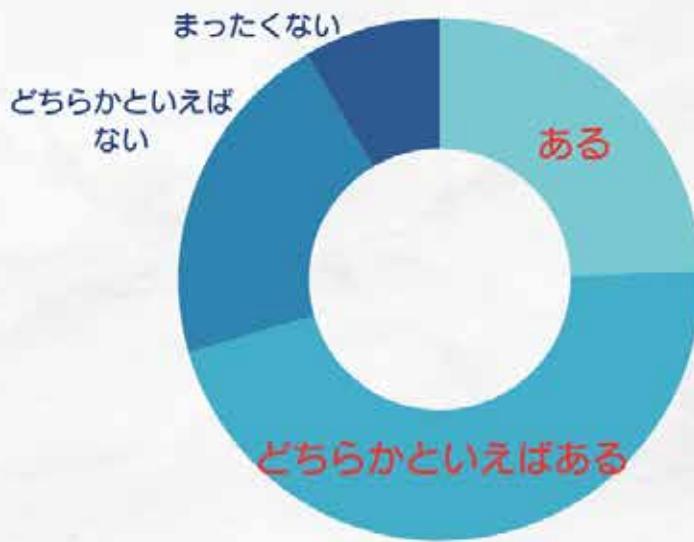
Canva

# 市場調査



旅行の計画経験者の7割が「計画疲れ」に悩む！？  
手間が掛かる、難しいと感じる。(株)旅工房調べ

Q.手間がかかる、難しいと  
感じる？

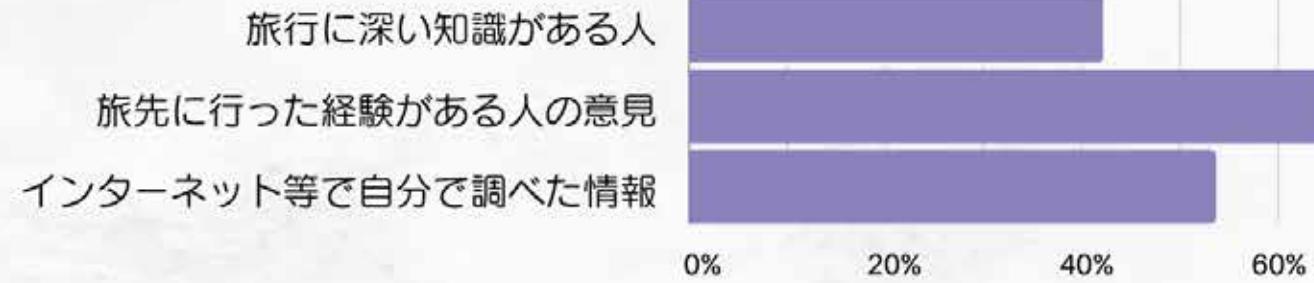


A.感じた事あるが**70.5%**

Q.手間がかかる、難しいと感じる理由は？



Q.何を一番参考にしたい？



# SWOT分析



## 強み (Strength)

- ・オーダーメイドでミスマッチが少ない
- ・サプライズ感がある

## 弱み (Weakness)

- ・人材の確保
- ・シーズンで需要変動がある

## 機会 (Opportunity)

- ・コロナ禍が明けて旅行者回復
- ・大阪万博などイベントで需要増

## 脅威 (Threat)

- ・不景気
- ・円安



## 要件定義



サイトの種類は？ ECサイト

誰に？

友達、家族、恋人と旅行に行くのが好き。  
旅慣れしている。ツアーは嫌だけど、  
旅行の計画を立てるのも苦手な人。

何を？

旅行の計画を立てるのが好きな人が、要  
望や好みをヒアリングして代わりに旅行  
の計画を立ててくれる。

どのように？

WEBで申込後、アンケートももとに  
Zoom等でヒアリングを行いながら。

## ペイトメディアと選択理由



苦手だった計画の時間が  
なくなり、旅行前にストレス  
フリーで過ごすことを想像  
してもらう。



Instagram動画広告

実際にヒアリングしている  
様子を動画で見てもらい、  
安心してもらう。

KGIフロー



KGI  
目標

月間：70万 年間：840万

(広告費年間：120万)

SNS広告

125,000  
セッション

離脱率  
96%  
→

自社HP

7,000  
セッション

CVR  
2%  
→

商品購入

140件  
平均単価  
5,000円

自然検索

10,000  
セッション

SNS

30,000  
セッション

離脱率  
95%